

# ヒヨッコ通信【Vol.35】2012年6月号

お客様の声をお聞かせ下さい！

★ニュースレターバックナンバーは・・・<http://www.futaba-business.co.jp>

FAXでも、メールでもいつでもお待ちしております！！

☆私も更新しています！というクルーのブログは・・・<http://www.itoh.co.jp>

こんにちは。北見です。

最近はまだ暑くなってきましたね。来週には梅雨入りするというニュースがありました。いよいよ過ごし難い季節がやってきます。(私個人の意見ですが)最近はなんだか四季のバランスが崩れてきてしまっている気がしますね。なんとなく秋と冬が長くなっている気がします。私は秋の寒くなって来てなんだか悲壮感が漂ってくる感じが好きなので、ある意味うれしいのですが、日本の美しい四季が崩れてしまうのはもったいないですよ。ゲリラ豪雨や雷が降ったりしてますし、地球の環境は刻一刻と変わってしまっているのですね・・・。

さて、話は変わりますが、先日ソフトバンクからガイガーカウンター付きのスマートフォンが発売されました。ガイガーカウンターが付いた携帯電話は世界で初なのだそう。この商品が誕生したきっかけはツイッターだそうで、ツイッターでユーザーの声を拾って実現化してきた孫社長がまたも面白い商品を世に生み出した。ただ、悲しいことに『世界で初』ということ、今まで商品にする需要が無かったということですよ。

日本でこのような機能が付いた携帯電話が求められ誕生してしまったという見方も出来る訳です。

福島原発の事故から1年2か月。放射性物質の拡散がまだまだ懸念されている中、この商品はもしかしたら大ヒットするのも知れませんか。機種名は『パントーン5』測定データをインターネット上の地図に載せることが出来るそうなので、それが共有されれば少なくとも現状が分かるということですから、私個人もちょっと期待しちゃいますね。発売は7月だそうです。しかし、孫社長は本当にSNSの活用がうまいですね。SNSをビジネスに使いこなしている数少ない人の一人です。私にもそんなセンスがあればなー。と思った次第でした。

弊社では、ニュースレターを発行しております！内容は、毎回未定ですが、ちょっとした暇つぶしになるようなものにと奮闘中です！発行日は月初。他の郵便物と一緒に送りたいですから、それに合わせて発行しています。ぜひぜひご一読下さい！

## 今月の小ネタ集など

### 0 035 ビジネスモードのご紹介

今月のニュースレターと同封させていただきましたチラシのご説明をいたします。この度、NTTコミュニケーションズのサービス0035ビジネスモードの取扱いを開始しました。どんなことが出来るのかと言いますと、『個人所有の携帯電話の通話料金を会社に請求できるようにする』というサービスです。携帯電話を貸与していたり、個人の携帯電話を仕事に使っていて、通信費補助を出している会社の場合、携帯電話にかかる固定費を削減出来るので経費を削減できる可能性があります。通信費の補助を支払っている場合、実はその補助内で通話料金が収まってない場合も考えられます。その場合、社員の持ち出しになってしまっていますので、社員が不満に思っているかも知れません。

携帯電話を貸与するコストは、基本料金+パケット通信定額料金+通話料金となっている場合が多いと思います。オプションで通話し放題プランに入っているお客様もいるかと思いますが、大体一台に対して7,000円くらいかかっているとは思いませんか？台数が多ければ多いほど0035ビジネスモードは威力を発揮しますし、少ない場合でも経費削減につながる場合もあるはずですよ。

0035ビジネスモードの使用料金は、3,150円/月で500番号まで登録可能です。登録した番号からのみ使えるサービスでありますので、使ってもらいたい人にだけに使用させることが出来ます。

関心が御座いましたら、一度チラシを一読頂ければと思います。

### G GoodNotes で、効果的なプレゼンが出来る??

最近思うことですが、そろそろタブレット型のスマートフォンを使って仕事をすることがどんどん増えてきそうな気がしています。

紙の削減が進むだけでなく、アプリもどんどん充実してきていますので、営業職に就いている人たちは、会社から貸与される場面も増えてくるのではないのでしょうか？実際私たちが初代ipadを貸与されていましたが、実際にうまく使いこなせずにいました。私たちの場合主にチラシやパンフレットをどうやって電子化してお客様の前で披露するか？がもっぱらの課題でした。ただ画面を見ながら話をするだけなら、紙と変わらないじゃない。なんて思っていたりもしていたのです。今回書きました『GoodNotes』は、PDFやjpegなどのデータに注釈がつけられるようになっていきます。チラシをPDFにしてお客様と見ながら手書きで注目ポイントにマークをつけたりすると、ただデータを見ながら話をするだけよりも印象にも残りますよね。メモを手書きで残すことも出来ます。その注釈をつけたデータを保存、メールで送ることも可能です。クラウドサービスと連動してますのでデータ共有も簡単に出来ます。なにより起動・動作が速いです。ノートアプリは沢山ありますが、このソフトなかなか良さそうですよ。



### 編集者自己紹介

名前 : 北見大樹  
 年齢 : 30歳(勤続6年目です)  
 血液型 : A型(でも、掃除が苦手)  
 星座 : おひつじ座  
 出身 : 葛飾区新小岩  
 現住所 : 江戸川区  
 趣味 : ソフトダーツ・ジョギング・ブログのネタ集め。

弊社では、従業員数は限られておりますが、オフィスのトータルプランナーとして、貴社オフィスのお困りごとを解決し、その後のサポートをさせて頂く体制を整えています。何かありましたら、お気軽にご連絡下さい。TEL:03-3816-2880 FAX:03-3818-3534 HP検索は、『フタバビジネス』で！



今月のイチマイは、  
新入社員のご紹介をさせていただきます。

左が 奥原 逸平(オハラ イッペイ)  
右が 岩元 大樹(イワモト ダイキ)  
です。

岩元君は私と同じ名前の持ち主  
です(笑)。今彼らは白井先輩と一  
緒にOJT、チラシを配りにお客様  
先へ訪問をしています。実際すで  
に会われた方もいらっしゃると思  
います。もしこのニュースレターを  
読んで頂きましたら、総務や受付  
をされる方などの担当者の方にも  
お渡し下さい。この二人がお邪魔  
しますので、是非是非お見知りお  
きを。

奥原君は25歳、岩元君は23歳。こ  
れから経験を積んで、きっとお客  
様に支持される人財となることと  
思います。  
温かいご支援と、ご指導、ご鞭撻  
の程何卒宜しく願い申し上げます。



今月お客様の声を頂いたお客様……

(有)日創 清水様

(株)ステンドライト 村田様 いつも応援頂き感謝しております。ありがとうございます！！

編集者 北見から一読頂いた皆様へ

## 皆様の声をお聞かせ下さい！！

お客様の喜びの声を聞くことほど、私たちの仕事に情熱とやりがいを与えてくれるものはありません！！

いいこと・悪いこと・このレターの感想など、どんなことでも結構です。是非お客様の声をお聞かせください！！

御返信頂いたお客様の声をニュースレター上でご紹介する事が  
ありますが、ご了承下さいませ。

FAX:03-3818-3534 又は、kitami@itoh.co.jp  
北見宛までお願い致します！！